



# PPmatch

Sie möchten eine PM-Software  
einführen, wissen aber nicht,  
welche für Sie die Richtige ist?  
Gemeinsam mit PPmatch finden  
Sie die richtige Lösung.



[www.projectplant.de](http://www.projectplant.de)



PM-Lösungen weitergedacht... **ProjectPlant**



### Wer wir sind:

#### Was wir können:

IT- gestütztes Projektmanagement von der Beratung, Auswahl und Einführung bis hin zum Support und kundenspezifischen Adaptionen.

#### Besonders gut kennen wir:

Konzern- und Mittelstandsstrukturen sowie folgende Branchen: Banken- und Versicherung, Chemie, Pharma, Energie, IT, Handel und Automotiv. Wir lernen gerne dazu - fordern Sie uns!

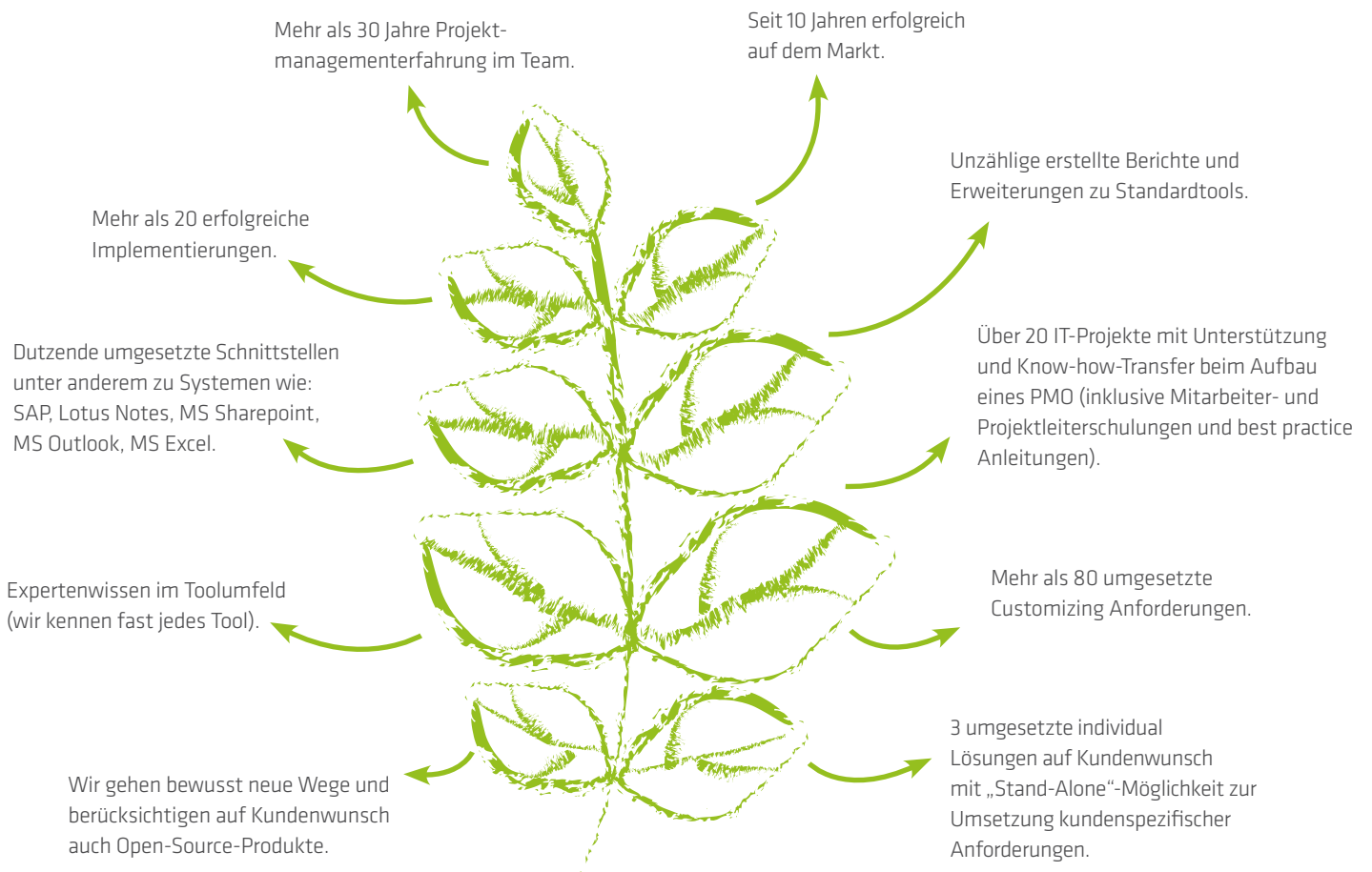
#### Das macht uns Besonders:

Wir machen Komplexität greifbar, darstellbar und umsetzbar. Wir verfügen über einen internen Softwareentwicklungsbereich - dies unterscheidet unsere Dienstleistung deutlich von einem rein beratenden Ansatz. Unsere Mitarbeiter sind ausgebildete Wirtschaftsinformatiker, Informatiker und Betriebswirte und sind deshalb in der Lage lösungs- und zielorientiert zu agieren.

#### Was uns wichtig ist:

Fairness im Umgang miteinander sowohl in unserem Team als auch mit unseren Kunden. Der respektvolle Umgang mit Ressourcen sowohl aus personeller Sicht, als auch mit den vorhandenen Umweltfaktoren. Wir schätzen Transparenz und agieren nach diesem Prinzip.

### Wir wachsen mit unseren Erfahrungen:



## Was uns als Partner auszeichnet!

- Wir stellen den Bedarf unserer Kunden in den Mittelpunkt unseres Angebotes und unserer Arbeitsweise.
- Wir sind und bleiben Herstellerunabhängig – weil für uns die Lösung zählt und nicht der Hersteller.
- Wir wollen, dass unsere Kunden begeistert und nicht nur zufrieden sind – deshalb hören wir Ihnen erst mal zu und kümmern uns erst nach dem Verstehen um die Umsetzung.
- Wir agieren Lösungsorientiert und nicht Gewinnorientiert.
- Wir wollen Kunden die gerne wiederkommen und nicht welche die zwangsläufig bleiben müssen.
- Wir respektieren die Umwelt, wir betreiben unsere Anlagen ausschließlich mit Strom aus regenerativen Energien.
- Wir unterstützen aktiv Projekte zum Schutz der Umwelt und humanitäre Organisationen.
- Wir entscheiden uns ausschließlich für klimaneutrales Hosting.

## Unser Leistungsprofil:

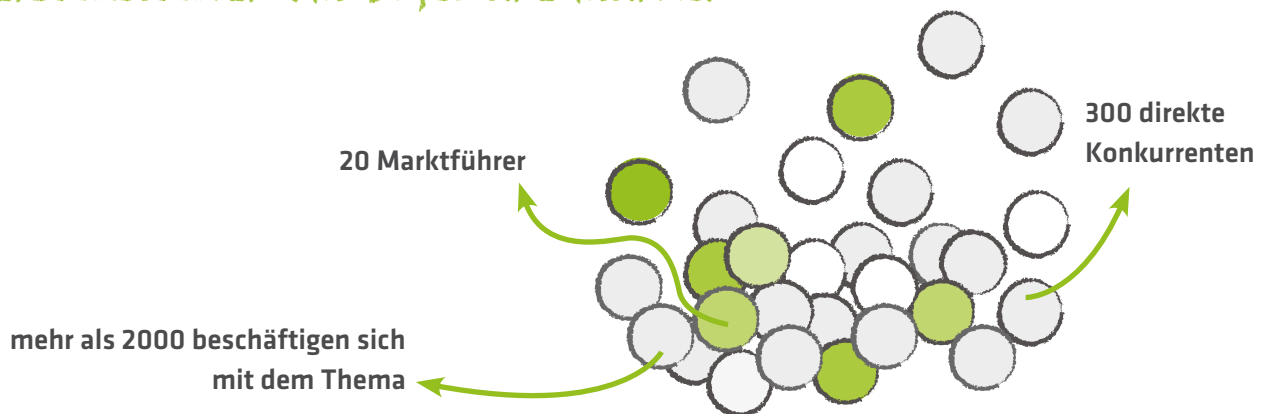




## Wann macht PPmatch für Sie Sinn?

- Entscheidung über / oder der Einsatz einer PM-Software steht bevor?
- Sie erwarten einen schwierigen Auswahlprozess?
- Sie suchen das „ideale“ Produkt?
- Sie wollen einen transparenten Marktüberblick?
- Sie möchten auch Open-Source-Produkte berücksichtigen?
- Sie streben eine individuelle Lösung statt eines „unnötigen“ Gesamtpaketes an?
- Der Auswahlprozess sollte nicht mehr Geld kosten als das Tool selbst?
- Sie wollen nur so viele Lizenzen kaufen, wie Sie tatsächlich benötigen?
- Sie arbeiten gerne mit Dienstleistern zusammen und können auch Arbeiten abgeben, die nicht Ihr Schwerpunktthema sind?
- Sie denken bereits bei der Auswahl an die spätere Umsetzung?

## Unübersichtlicher PM Software Markt:



## Marktüberblick: Warum ist dieser so wichtig?

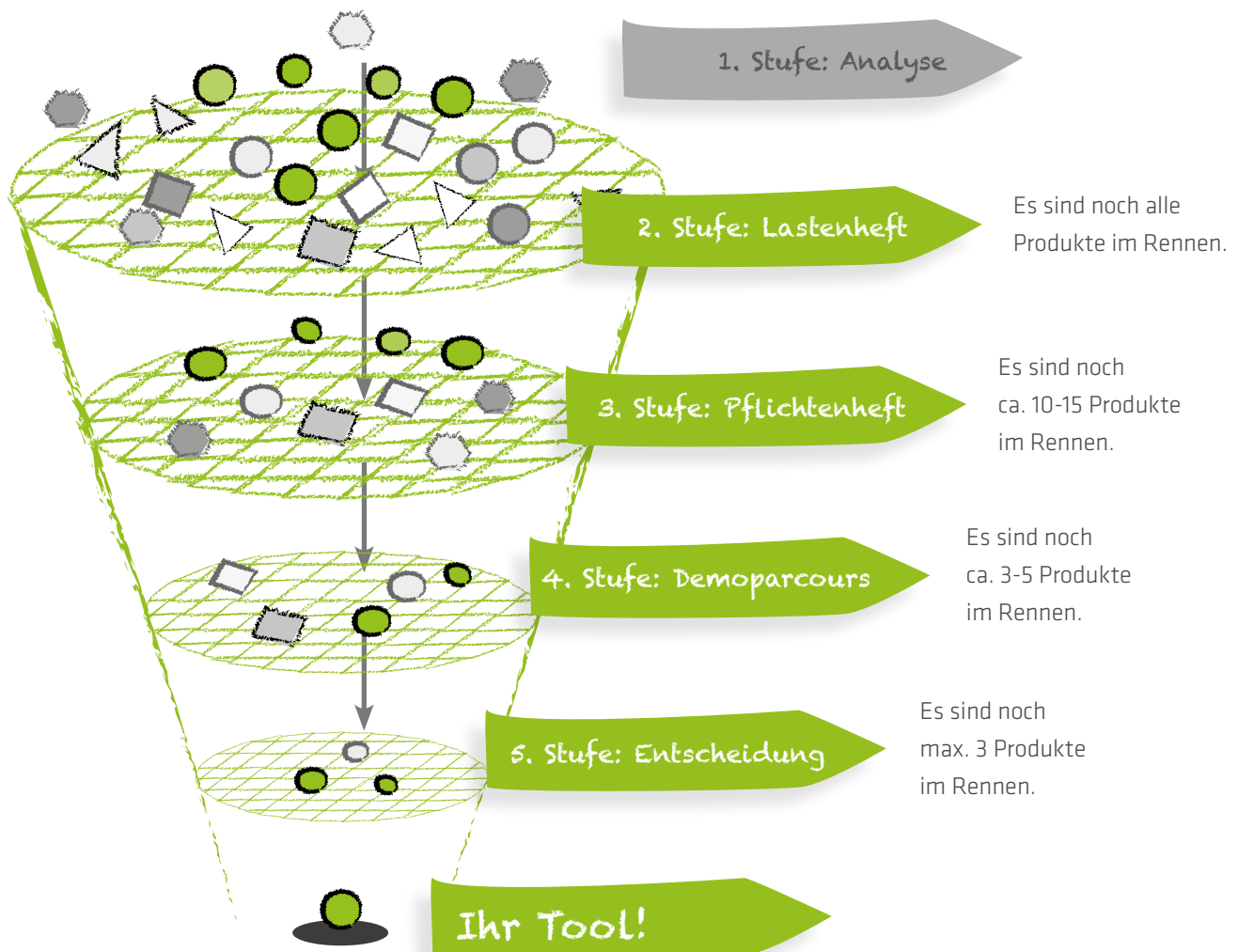
Die Frage ist doch – wieviel Zeit, Geld und Personal Sie für die Auswahl zur Verfügung haben.

**In der Regel finden Sie den lautesten Hersteller - nicht den Besten!**

### Weitere Nachteile der Intransparenz:

- Software wird demonstriert bevor der Leistungsumfang definiert wurde.
- Unnötige Konzentration auf **einen Hersteller**, der viele Versprechungen macht (Objektivität fehlt, kein Hersteller wird Defizite einräumen).
- **Moving Targets** während der Evaluation, weil keine klare Anforderungsspezifikation definiert ist.
- **Fehlende Objektivität** des Evaluationsteams rückt das Ergebnis in weite Ferne, weil sie zu sehr im eigenen Unternehmen involviert ist.

PPmatch lässt Ihnen die Wahl, sich nach jeder Stufe, die jeweils ein klares Ergebnis liefert, neu zu entscheiden, ob und wie Sie weitermachen wollen.



## Was leistet PPmatch?

PPmatch ist ein Analysetool und funktioniert wie **ein Sieb**: Es erarbeitet sich stufenweise **Klarheit** über den Bedarf, **analysiert** die vorhandenen Ressourcen und Eckdaten und liefert nach jeder der **5 Phasen** konkrete Ergebnisse. Am Ende steht eine klare Produktempfehlung.

PPmatch verhilft Ihnen zu **Transparenz**, nicht nur im Toolmarkt selbst, sondern auch in Bezug auf Ihren **eigenen Bedarf**, Ihren Prozessen und den vorhandenen technischen Möglichkeiten. Sie werden bei dieser weitreichenden Entscheidung von Experten begleitet, die Sie dabei unterstützen den eigenen Bedarf zu erfassen, Ihre Ausgangssituation, auch aus IT Sicht, **richtig einzuschätzen** und auf Basis dessen einen strukturierten und zielorientierten Auswahlprozess durchführen zu können. Im Vergleich zu anderen Produkten bietet **PPmatch** Ihnen die Möglichkeit **selbst zu entscheiden, wie lange und in welchem Umfang Sie Unterstützung in Anspruch nehmen möchten**.

PPmatch berücksichtigt auf Kundenwunsch in dem Auswahlprozess auch Open-Source-Tools. Hier ergeben sich gerade für kleine und mittelständische Unternehmen sowohl interessante als auch kostengünstige Alternativen.



1. Analyse

2. Lastenheft

3. Pflichtenheft

4. Demoparcours

5. Entscheidung

Ergebnis:

- 1. Eine konkrete und formulierte Bedarfsanalyse in Relation zu den aktuellen Rahmenbedingungen.
- 2. Analyse Ihrer Ausgangssituation.

Inhalt:

- 1. Auseinandersetzung mit der Wunsch- bzw. Zieldefinition.
- 2. Erfassung bzw. Beschreibung der vorhandenen Strukturen.
- 3. Definition und Festlegung von Stakeholdern bzgl. internen Realitäten die Berücksichtigung finden müssen.
- 4. Persönliche Interviews mit allen Projektbeteiligten und Rollen.
- 5. Abbildung der vorhanden IT-Architektur.
- 6. Grundüberlegungen zur Integration in die vorhandene Struktur.
- 7. Definition von Schnittstellen und Individualisierungsnotwendigkeiten.
- 8. Spiegelung von Ist- und Soll-Analyse.
- 9. Entwicklung eines Vorgehensmodell mit grobem Zeitplan.

Ziel erreicht?



ja



nein

Weiter mit der nächsten Stufe



1. Analyse

2. Lastenheft

3. Pflichtenheft

4. Demoparcours

5. Entscheidung

### Ergebnis:

1. Erstellung eines Lastenhefts zur Weiterleitung an die Hersteller.
2. Konkretisierung des Bedarfs.

### Inhalt:

1. Priorisierung des Kriterienkatalogs durch das Unternehmensgremium.
2. Erstellung der Anforderungsspezifikation.
3. Erstellung eines Lastenhefts – mit konkreten Vorgaben für die Hersteller, so wie klarer Festlegung der „Muss“- und „Kann“-Eigenschaften.
4. Funktionalitäten werden nach Muss, Soll, Kann und KO-Kriterium bewertet und aufgeführt.
5. Klare Unterscheidung der technischen und funktionalen Anwendungsanforderungen.
6. Wir sprechen Ihre und die Sprache des Herstellers und fungieren als Schnittstelle.

### Ziel erreicht?



ja



nein

Weiter mit der  
nächsten Stufe





1. Analyse

2. Lastenheft

3. Pflichtenheft

4. Demoparcours

5. Entscheidung

**Ergebnis:**

- 1. Einforderung eines Pflichtenhefts mit ausführlichen Hersteller- und Produktinformationen.
- 2. Abgleich und Validierung anhand des Lastenhefts.

**Inhalt:**

- 1. Evaluation der in Frage kommenden Produkte aufgrund des im Lastenheft ermittelten Bedarfs.
- 2. Hersteller werden kontaktiert und zur Abgabe eines Pflichtenhefts aufgefordert.
- 3. Analyse und Auswertung des Pflichtenhefts und Spiegelung mit dem Lastenheft (Schnittmengenanalyse).
- 4. Ermittlung aller benötigter Informationen bezüglich der Hersteller- und der Produktinformationen sowie der technischen Anforderungen.

**Ziel erreicht?**



ja



nein

Weiter mit der nächsten Stufe





1. Analyse

2. Lastenheft

3. Pflichtenheft

4. Demoparcours

5. Entscheidung

### Ergebnis:

1. Organisation und Durchführung eines vorher klar definierten Demoparcours.
2. Testen Sie die Produkte vor der Entscheidung.

### Inhalt:

1. Festlegung der Präsentationsziele.
2. Festlegung des Ablaufes (Zeit, Rahmen, Teilnehmer, Agenda).
3. Definition der Muss-Inhalte.
4. Festlegung über Konsequenzen bei Nichtbeachtung der Vorgaben.
5. Organisation des Demoparcours.
6. Moderation des Demoparcours.
7. Konkretes Nachhaken bei Muss- und KO-Kriterien.
8. Szenariobeispiele.
9. Transparente Bewertungsbogen.
10. Sie können den Demoparcours anhand unseres detaillierten Bewertungsbogens, ausführlich bewerten und kommentieren – diese Bewertung fließt in die Auswertung der nächsten Stufe ein.

### Ziel erreicht?



ja



nein

Weiter mit der  
nächsten Stufe





1. Analyse

2. Lastenheft

3. Pflichtenheft

4. Demoparcours

5. Entscheidung

### Ergebnis:

Eine klare Produktempfehlung mit Begründung.

### Inhalt:

1. Auswertung der Demoparcours Ergebnisse.
2. Erstellung der Entscheidungsmatrix.
3. Finale Managementpräsentation.
4. Klare Empfehlung für ein Produkt.

### Ziel erreicht!



### Kundenmeinung:

PPmatch bei E.G.O.: Die E.G.O. Elektro-Gerätebau GmbH gehört weltweit zu den führenden Zulieferern für Hersteller von Haushaltsgeräten. Das Unternehmen beschäftigt rund 6.000 Mitarbeiter und ist in 18 Ländern weltweit vertreten. Die Entwicklungsabteilung „Elektronik / Systeme Kochen“ entwickelt vorrangig Touch-Control-Elemente und Induktionskochmulden für Herde aller führenden Hersteller.

Um Organisation und Prozesse der Entwicklungsabteilung effektiver gestalten zu können, wurde beschlossen, die bisherige produktorientierte Projektorganisation in eine flexiblere Matrixorganisation umzuwandeln. Diese einschneidende Änderung hatte zur Folge, dass die bis dato eingesetzte desktopbasierte Single-Projektmanagementsoftware durch ein zentrales Multiprojektmanagementsystem ersetzt werden musste, da bei der angestrebten Matrixorganisation eine projektübergreifende Ressourcensicht unabdingbar war.

„Uns war klar, dass eine Matrixorganisation nur mit der geeigneten Toolunterstützung effektiv sein konnte – die zeitgleiche Evaluierung und Einführung eines PM Tools hatte deshalb sehr hohe Priorität“, sagt Bernhard Roth, Abteilungsleiter der Entwicklungsabteilung „Elektronik / Systeme Kochen“.

Da intern weder Kapazität noch die nötige PM-Software-Expertise vorhanden war, kam man sehr schnell darin überein, dass es zielführender sei, externe Beratung in Anspruch zu nehmen.

„ProjectPlant hat uns mit fundierter Marktkenntnis und einem ergebnisorientierten Vorgehensmodell davon überzeugt, dass das Beratungspaket PPmatch uns in die Lage versetzt, die anstehenden Aufgaben in der zur Verfügung stehenden Zeit zu einem optimalen Ergebnis zu führen“, sagt Bernhard Roth weiter.

ProjectPlant begann damit, die IST- und SOLL-Prozesse in Meetings und Interviews zu analysieren, ein Lastenheft zu erstellen und

kontaktierte geeignete Anbieter, von denen Pflichtenhefte angefordert wurden. Ein im Anschluss daran gestalteter Demoparcours ermöglichte es dem verantwortlichen Entscheidungsgremium die Software mehrerer ausgewählter Anbieter vor die gleichen Aufgaben gestellt zu erleben und deren Performance vergleichend beurteilen zu können.

Zum Abschluss der Evaluierung begleitete ProjectPlant die Einkaufsverhandlungen mit den in Frage kommenden Anbietern. Aufgrund der bereits im Rahmen von PPmatch geleisteten Dokumentation und Analyse der Anforderungen, konnte der ausgewählte Anbieter sehr schnell mit der Implementierung beginnen.

„Wir sind mit der durch PPmatch gesteuerten Auswahl unseres PM-Tools sehr zufrieden und sind uns sicher, dass wir dadurch zu einer optimierten Organisation unserer Projekte gefunden haben“ lautet das Fazit von Bernhard Roth.



## So profitieren Sie von PPmatch:

- Sie alleine entscheiden über Ihren Bedarf – Sie können jede Stufe von **PPmatch** einzeln in Anspruch nehmen und sind nicht gezwungen den gesamten Prozess zu durchlaufen.
- Sparen Sie interne Personalkosten und den langwierigen Kompetenzaufbau – nutzen Sie unser Expertenwissen.
- PPmatch** berücksichtigt auf Kundenwunsch auch **Open-Source-Software**.
- Kommen Sie schneller zu einem Ergebnis indem Sie sich die mühsame Sondierung des Marktes sparen.
- PPmatch** schützt Sie vor falschen **Entscheidungen** und dadurch erhöhte und unnötige Investitionskosten.
- Schaffen Sie eine **höhere** interne **Akzeptanz** durch externe Unterstützung.
- Sie erhalten die **Produktempfehlung** die all Ihre Anforderungen erfüllt.
- ... und die durch Schnittstellen, Add Ons, Customizing, Berichte und Reports Ihrem Bedarf in jeder Ausprägung **perfekt angepasst** werden kann.
- Profitieren Sie von über 30 Jahren Erfahrung im **IT-gestützten Projektmanagement**.
- Nutzen Sie die ideale Kombination aus **Beratung, Umsetzung und Anpassung** mit nur einem Dienstleister.
- Profitieren Sie von unserer **Einkaufsberatung** – wir sprechen die Sprache der Hersteller und kennen Ihre Verkaufsstrategien.
- Stellen Sie selbst ein Rechenbeispiel auf: Was kostet Sie die Software, **was kostet Sie die falsche Software?** Wie viel Geld sparen Sie durch die Richtige in welcher Zeit?

*PPmatch ist immer individuell und orientiert sich an der Größe, der Branche und der Komplexität des Unternehmens in dem es eingesetzt wird.*

## PPconsult

Steht für kompetente und professionelle Beratung. Ob und in welcher Ausprägung Projektmanagement für Sie Sinn macht – Antworten darauf erhalten Sie mit PPconsult.

## PPadapt

PM-Hersteller sprechen eine Sprache – Sie eine ganz andere! Wir sorgen für Verständnis und verbinden beide Welten. Wir implementieren, konfigurieren und passen Ihre ausgewählte Standard-PM-Lösung Ihren Bedürfnissen an.

## PPmatch

Sie möchten eine PM-Software einführen – wissen aber nicht, welche für Sie die Richtige ist? Gemeinsam mit PPmatch finden Sie die richtige Lösung.

Leistung	PPconsult	PPadapt	PPmatch	PPopen	PPpractice	PPsolution
Evaluation (Soll-Ist-Analyse und -Vergleich)	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	-	<input checked="" type="checkbox"/>
Prozess- und Geschäftsvorfallanalyse	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	optional	-	<input checked="" type="checkbox"/>
Architekturreview	<input checked="" type="checkbox"/>	-	optional	optional	-	optional
Entwicklungspotenzial (Analyse & Szenario)	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	-	-
Softwareauswahlprozess	-	-	<input checked="" type="checkbox"/>	optional	-	-
Implementierungsleistungen	-	<input checked="" type="checkbox"/>	-	optional	-	optional
Software-Entwicklungs-Leistung	-	<input checked="" type="checkbox"/>	-	optional	-	<input checked="" type="checkbox"/>
Individualisierungsleistungen (Erweiterungen, Anpassungen, Schnittstellen, Berichte, etc.)	-	<input checked="" type="checkbox"/>	-	optional	-	optional
Open-Source-Software als Lösung	-	-	optional	<input checked="" type="checkbox"/>	-	optional
Support- und Beistelleistungen	-	optional	-	optional	<input checked="" type="checkbox"/>	optional
Trainings- und Schulungsleistungen, Unternehmens-WIKI	-	optional	-	optional	<input checked="" type="checkbox"/>	optional
Best Practice Seminare	optional	-	-	optional	<input checked="" type="checkbox"/>	-
Entwicklung von individuellen Softwarelösungen	-	-	-	-	-	<input checked="" type="checkbox"/>

## PPopen

Ist Open-Source-Software für Sie eine Alternative oder sogar die bessere Lösung? PPopen unterstützt Sie dabei diese Frage zu klären und zeigt Ihnen gleichzeitig Perspektiven und Lösungen auf.

## PPpractice

Projektmanagement muss gelebt und akzeptiert werden, dafür sorgt PPpractice mit Schulungen, Workshops, Support-Lösungen und WIKIs.

## PPsolution

Sie suchen ein spezielles Tool oder haben besondere Rahmenbedingungen die berücksichtigt werden müssen. Mit PPsolution können individuelle Anforderungen als Modul oder als „Stand-Alone“-Lösung umgesetzt werden.